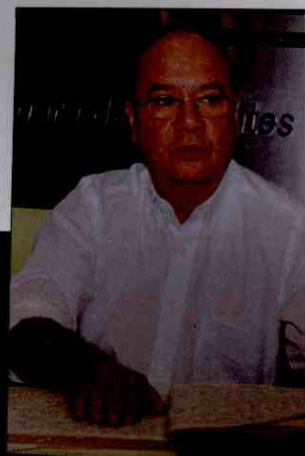




**LOJISTA**  
-pi.com.br

**A. IL Ai/mil**

# Ulysses Moraes assume presidencia do Sebrae/PI



**Ulysses Moraes tomou posse na presidencia do Conselho Deliberativo Estadual do Servico de Apoio as Micro e Pequenas Empresas - Sebrae/PI. A solenidade aconteceu no dia 10 de janeiro, no auditorio da propria entidade. Ulysses Moraes foi eleito para o bienio 2007/2008** **PAGINAS 4 e 5**

**Evandro Cosme e Pedro Evangelista sio eleitos presidente e vice-presidente da CDL de Teresina** **PAGINA 3**

## AO<sup>o</sup> visa retirar ICMS da base de calculo do PIS e COFINS

Uma açao movida pela assessoria juridica da Camara de Dirigentes Lojistas de Teresina visa excluir o valor do ICMS da base de calculo do PIS e COFINS. Tais impostos foram constituídos para incidir sobre o faturamento da empresa, no entanto, estavam incluindo na base de calculo os valores de outros impostos, como o ICMS. O advogado Leonardo Freitas, especialista em Direito Tributario e urn dos responsaveis pela açao, explica que a cobranca do COFINS nao incide apenas sobre o valor da mercadoria, porem corn o ICMS incluido constituiria uma cobranca de tributo sobre tributo, fato que é vedado pelo ordenamento juridic<sup>o</sup>.

"Essa cobranca da Receita Federal extrapola o conceito de faturamento, ou seja, vai alem do que a legislacao delimita, e aquilo que for alem do que a Constituicao permite é inconstitucional. E foi isso o que o Supremo decidiu. A votacao nao foi fechada, mas a situacao \_la é irreversivel, pois seis dos onze ministros ja votaram corn o entendimento de que o ICMS deve ser excluido da base de calculo do PIS e COFINS", esclarece o advogado.

O advogado Joaquim Almeida, da assessoria juridica da CDL, afirma que a base de calculo destes impostos estava ultrapassando o faturamento e somando a ele o valor do ICMS. "A norma diz que o imposto so pode incidir sobre o faturamento, e imposto nunca fez parte de faturamento. Faturamento é a soma das receitas e imposto nao é receita,



é despesa. Anteriormente a Receita Federal incluía tudo e fazia a soma", destaca.

Assim, outro grande beneficio para os lojistas é que, alem de calcular o tributo de forma correta, as empresas poderao recuperar toda a diferenca que foi paga retroativa pelos ultimos 10 anos. "Se todos os lojistas quiserem fazer isso, a verba retornara para suas lojas para que seja investido ern seu comercio. Isso é urn retorno consideravel para os cofres da empresa", comentou Dr. Joaquim.

Os advogados Leonardo Freitas e Joaquim Almeida informam ainda que este é urn processo apenas para os lojistas piauienses e que a pessoa ou empresa que quiser ter esse beneficio tera que entrar na Justica e it atras, porque a decisao\_sO tern efeito no processo que foi julgado e nao para todos. "E importante ressaltar que nenhuma dessas ago es sao aventuras juridicas, todas sao teses que estao sendo corroboradas pelos Tribunals", enfatiza Leonardo.

"O que a Camara de Dirigentes Lojistas esta propondo faz parte de uma luta dos proprios empresarios e lojistas contra a alta carga tributaria que o pals vive hoje. A CDL esta mostrando que nao devemos nos conformar corn essas intlimeras despesas para os empresarios. Essa é uma visa<sup>o</sup> do Dr. Evandro, de que essas coisas nao podem deixar de ser combatidas e isso tern um impacto muito grande em volume de recursos para o comercio", finaliza Joaquim Almeida.



Diretoria  
Presidente: Ulysses Goncalves Nunes de Moraes  
Vice-presidente: Jimmy Napolea() Alves  
2<sup>o</sup> Vice-presidente: Marco Antonio Carvalho Pinto  
3<sup>o</sup> Vice-Presidente: Pedro de Souza Rocha  
1<sup>o</sup> Secretario: Pedro Evangelista Coelho  
2<sup>o</sup> Secretario: Elmar Marques Brigid<sup>o</sup>  
3<sup>o</sup> Secretario: Reginaldo Mouta de Carvalho  
1<sup>o</sup> Tesoureiro: Marconi Cosme Soares de Oliveira  
2<sup>o</sup> Tesoureiro: Eldon T. Evangelista Sousa  
3<sup>o</sup> Tesoureiro: Reginaldo Rufino Leal  
Diretor de Relabges Publicas: Paulo Sergio Muniz Nery  
Diretor de Relaboes Publicas: Luiz Soares Moura  
Diretor de Relacaes Publicas: Francisco Lucimar Viana  
Diretora Social: Alda Fortes Caddah  
Diretora Social: Barbara Noronha Evangelista

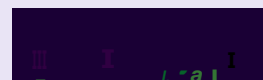
Diretora Social: Eline Reverdosa Castro Serra  
Diretor Conselheiro: Jesus Elias Tajra Filho  
Diretor Extraordinario: Severino Ramos Brasil  
Diretor Extraordinario: Antonio Ferreira Filho  
Diretor Extraordinario: Luis Mamede Castro

CONSELHO ESPECIAL  
Evandro Cosme Soares de Oliveira  
Gonbaldo Barbosa do Bonfim  
Simla() Evandro M. Da Costa  
Jose Alves de Sousa Neto

CONSELHO FISCAL:  
Domingos Savio Almeida Normando  
Jose Elias Tajra Sobrinho  
Ralmundo Araujo Rios

CONSELHO CONSULTIVO DO SPC

Luis Antonio Veloso  
Jose Ferreira Dantas Filho  
Eugenio Rosa de Oliveira Ribeiro  
Jose Evangelista de Carvalho



Informativo da Camara de Dirigentes Lojistas de Teresina (CDL-TE)  
Rua Desembargador Freitas, 990/1<sup>o</sup> Andar - CEP: 64000-240 Tele/fax: ((86)3221-6969 Teresina-Piaui  
Site: [www.cdl-pl.com.br](http://www.cdl-pl.com.br) e-mail: [ecd1spc@cd1-pl.com.br](mailto:ecd1spc@cd1-pl.com.br)



Jornalistas Responsaveis: Joelma Moura DRT-1032/PI e Genuina Ramos (86)3222-6848  
Redacao: Joelma Moura e Dayanne Holanda  
Editoracao Electronica: Rutemberg Veloso  
Impressao: Grafica do Povo  
Tiragem: 1.000 exemplares  
Distribuicao Gratuita

# Evandro Cosme é eleito presidente da CDL de Teresina

Na presença de diretores, lojistas e empresários, Evandro Cosme foi eleito, no dia 18 de dezembro, para presidir a Câmara de Dirigentes Lojistas de Teresina. Com formação de chapa de consenso, que tem como vice-presidente Pedro Evangelista, a nova diretoria para o biênio 2007/2008 tomara posse no dia 12 de fevereiro. Após a eleição, Evandro Cosme ouviu saudações dos demais presentes, como Ulysses Moraes, que passou os dois últimos biênios à frente da CDL, e do então presidente do Conselho Deliberativo do Sebrae/PI, Jesus Tajra Filho. Todos agradeceram a disposição e o compromisso da nova presidência ao assumir a responsabilidade de representar a classe em Teresina.

"Para mim, é uma imensa satisfação ver o Evandro sendo eleito presidente e fazer parte dessa grande amizade existente entre os lojistas. Lembrarei com muito carinho do tempo que estive aqui", declarou Ulysses ao agradecer a todos que fizeram parte da sua diretoria. Já Jesus Filho relembrou sua entrada no movimento lojista, juntamente com Evandro Cosme, com quem construiu uma forte relação de amizade, uma das maiores marcas do movimento. Ressaltou ainda as conquistas do novo presidente, quando este comandou a entidade pela primeira vez, em 1991. "O Evandro tem a característica de gostar disso, e é por isso que faz tão bem feito", elogiou. "O Sebrae do Piauí tem um grande **reconhecimento** em Brasília, sendo considerado um **dos melhores do Brasil**. Sem dúvida, ele (Evandro Cosme) como membro de nossa diretoria, deu uma enorme contribuição para isso", finalizou.

Segundo Evandro Cosme, foi a memória dos quatro anos (1991 a 1995) em que passou na presidência da CDL que

o fez aceitar novamente o desafio. "Agradeço pela escolha do meu nome e pela confiança em mim depositada. Que a gente possa contribuir com nossa energia e vontade de fazer. Sabemos que muitas áreas ainda precisam ser desenvolvidas, por isso vamos trabalhar muito", garantiu Cosme.

## FCDL/PI

Evandro Cosme é o atual presidente da Federação das Câmaras de Dirigentes Lojistas do Piauí. Sob seu comando, desde 2004, a FCDL/PI realizou grandes convenções lojistas; encontros de Varejo em Picos, Floriano e Teresina; instalou novas CDLs, como em Barras, Esperantina, São Raimundo Nonato e Born Jesus; além de promover diversas outras áreas de integração e fortalecimento do movimento lojista piauiense.



# Ulysses Moraes assume



**Presidente da Camara de Dirigentes Lojistas de Teresina e atual Secretgriro Estadual do Trabalho, Desenvolvimento Economico, Tecnologico e Turismo, Ulysses Moraes tomou posse da presidencia do Conselho Deliberative Estadual do Service de Apoio as Micro e Pequenas Empresas Sebrae/PI. A solenidade aconteceu no dia 10 de janeiro, no auditorio da propria entidade. Ulysses Moraes foi eleito para o bionic) 2007/2008. Empresario do setor de movelaria e magazine, Ulysses Moraes 6 vice-presidente da CNDL e possui uma vasta atuacao dentro do movimento cedelista, onde jfi desempenhou funcao de presidente por Bois mandatos da FCDL do Piaui e, nos ultimos quatro anos, presidente da CDL de Teresina. Em sua fala sempre ressalta que nao deixargi de ser um membro deste movimento. "Eu estou assumindo o Sebrae, poram, nao delxarei de ser um membro do movimento lojista, como membro da CDL de Teresina, como ex-presidente da Federacao e como entusiasta dense movimento que muito tem feito pelo nosso Estado", finalize. Confira a entrevista:**

## **Com fol estar a frente da CDL de Teresina nestes altimos quatro anos?**

Foi muito gratificante. Tivemos muito trabalho corn relacao ao novo preclio da CDL. Obtivemos urn avanco muito grande na construcao desta nova sede. Tivemos urn trabalho muito forte no fortalecimento do nosso Service de Protecao ao Credito, inclusive corn a migracao para o SPC Brasil. E acreditamos que conseguimos representar o segmento lojista junto a toda a sociedade, as autoridades representadas no Estado, ao Poder Legislativo, ao Poder Judiciario e junto ao Poder Executivo, municipal e estadual.

## **E para o comercio do Estado, qual a principal colaboracao da CDL nestes anos?**

Primeiro que nos temos urn service fundamental para o crescimento do comercio, que e o SPC, tendo em vista que grande parte das vendas é feita a prazo. Entao, o SPC é o service que garante que essas vendas a prazo sejam feitas corn mais seguranca. Corn isso, diminui a inadimplencia do comercio e, consequentemente, o comerciante obtem maiores lucros. Alem disso, temos lutado junto as autoridades por grandes temas, como a Revitalizacao do Centro de Teresina, a construcao do shopping dos ambulantes, que é uma luta bastante antiga que nestes Oltimos quatro anos conseguimos urn avanco muito significativo, especialmente porque tivemos urn apoio muito mais forte da parte do Prefeito eleito Silvio Mendes. Tivemos tambem da parte do governador Wellington Dias, no sentido de realmente fazer valer esse Projeto de Revitalizacao do Centro, amplamente discutido corn toda a sociedade.

Alias, na verdade, a grande vitoria é saber que hoje esse projeto é um consenso dentro da sociedade. Todo mundo quer a Revitalizacao do Centro, todo mundo quer que o centro passe por essas reformas, quer que os ambulantes tenham o ser lugar onde possam comercializar seus produtos corn conforto e seguranca e quer tambem ver as ruas do centro de Teresina livres e limpas, as calçadas bem cuidadas e que as pessoas mais idosas, bem como as mais novas tambem, possam andar livremente pelo centro. Consequentemente havers urn fortalecimento de comercio e dos ambulantes. Dal poderemos ter mais geracao de renda, uma valorizacao maior dos predios do centro da cidade e havers tambem mais arrecadacao de impostos para o Estado e o municipio.

**0 Senhor conseguiu tambem um grande**

## **trabalho politico neste periodo: uniu Governo, Prefeitura, Sindicato dos Ambulantes e liderancas politicas em nome deste projeto. Como avalia esse trabalho politico, essa force politica d; CDL neste processo, nao so para este projeto de revitalizacao, mas tambem outras conquistas?**

Lembro bem que assim que assumi a CDL, no primeiro mandato, na primeira reuniao de diretoria convidei para estar presente a deputada federal Francisca Trindade, que tinha sido eleita recentemente corn a maior votacao de Teresina. Precisavamos de apoio politico e de verb federais, de verbas de emenda para fazej essa Revitalizacao do Centro. Lembro que deputada Trindade foi a essa nossa reuniao. Quando entrou na sala, cumprimentou as pessoas e foi convidada a sentar a mesa c trabalhos. Levou urn susto quando se viro( viu o presidente do Sindicato dos Ambulantes, que era o Clementino Cardea. Ela se assustou porque nao esperava ver a na CDL, o representante dos ambulantes.

Entao, 6 essa capacidade de dialogar c todo mundo, é essa capacidade de buscar entendimentos que nos procuramos desenvolver..la havia em tempos anterior( nas presidencias anteriores. Jesus Filho fe um grande trabalho neste sentido, Evandr Cosme tinha feito anteriormente e nos demos prosseguimento a esse trabalho. E fomos muito vitoriosos, porque conseguimos urn entendimento muito born. Levamos o Clementino a Brasilia duas vezes, fomos junto com o arquiteto Julio Medeiros, que' urn dos responsaveis pelo Projeto da Revitalizacao do Centro junto a Prefeitura, Conhecemos, inclusive, as instalacoes da feira do Paraguai. Fomos juntos corn o prefeito Silvio Mendes e os nossos companheiros Jesus Tajra Filho, Evandro Cosme, Joao Andrade, Valdecir Cavalcante. Fomos ao Congresso Nacional, visitar os senadores e deputados federais, buscar u emenda de bancada para a nossa Revitalizacao do Centro, e conseguimos. F primeira definida na reuniao da nossa bancada. Foi, inclusive, antes de todas as outras. Tivemos o apoio naquela epoca do presidente do Tribunal de Justica, do senai Heraclio Fortes, dos deputados federais P Landim, do deputado federal Nazareno Fonteles, do deputado Atila Lira.

Infelizmente, por conta deste problema orcamento da Uniao, acabou nao sendo liberada essa emenda. Mas o fundamental

# presidencia do Sebrae/PI

que nos conseguimos todo esse processo politico discutido por toda a sociedade. O dinheiro nao veio, mas ficou a decisao politica. Tanto é que o prefeito Silvio Mendes tomou a decisao no inicio do ano passado, abriu licitacao, que eu e Clementino assinamos como principais testemunhas. A licitacao houve, mas infelizmente houve uma demanda juridica a respeito e al, no final das contas, o prefeito acabou tomando a decisao de anular a licitacao e abrir uma nova. Mas confiamos que esse é urn processo consolidado, definido, e no decorrer deste ano temos a certeza de que sera construido o shopping dos ambulantes, di um novo contorno ao nosso centro da cida e.

**O Senhor, quando assumiu a Secretaria Estadual do Trabalho, Desenvolvimento Economico, Tecnológico e Turismo, ressaltou que sempre sera um representante lojista. Chegando ao Sebrae/PI, como sera a relacao com o movimento lojista?**

Nao me sinto tao a vontade com relacao a essa questao de lider, mas me considero um representante da classe empresarial. Ate porque minhas atividades estao relacionadas com o comercio, no setor lojista e na inthustria. Entao, me sinto muito a vontade para estar falando e representando todos esses setores, sabendo das dificuldades que a gente tem e como é dificil a gente sobreviver. Muito dificil, em urn mercado cada vez mais competitivo, grandes empresas, neste processo de globalizacao que ocorre no Brasil, estao engolindo as menores. E quem mais sofre neste processo todo sao as medias empresas. Mas a gente sabe que as micros e pequenas precisam ter interlocucao com pessoas que entendam esses problemas. E entendo esse problema, porque comecei como micro empresa. Quando minha empresa comecou tinhamos seis funcionarios e faturavamos por ano algo em tomb de 400 mil reais, que estaria classificada hoje como micro empresa. Foi assim que comecei minha vida empresarial. Entao, me sinto muito a vontade, ate porque o Sebrae colaborou muito comigo, com meu crescimento como empresario, no meu crescimento como pessoa, atraves de seus cursos, atraves de suas qualificacoes. Particpei de diversos cursos no Sebrae na area de qualidade, no Sebrae Ideal, que foi urn curso muito importante, que ajudava o

empresario a ter uma nova visao do mundo, uma nova visaº do Brasil.

E a gente tem essa tranquilidade de assumir o Sebrae, tendo urn histOrico de vida, especialmente nos Oltimos 15 anos, em que a gente viveu intensamente problemas que afetam diretamente cada urn dos empreendedores do nosso Estado. E para isso que estou indo la, tenho essa missao, de fazer com que o Sebrae esteja cada vez mais voltado para os micros e pequenos empresarios. Para que aquele empreendedor que tern na cabeça uma ideia de criar urn novo negocio possa ter no Sebrae o seu ponto de apoio, onde vai encontrar pessoas competentes, qualificadas que possam dar as orientacoes que necessita. Orientacao para que o empreendedor vire micro empresa, para que a micro empresa possa crescer e desenvolver e virar pequena empresa. Para que o pequeno possa virar medio e o medio possa virar grande. E para que todos tenham no Sebrae a casa do conhecimento, a casa onde eles vac) ter o apoio para que possam gerar cada vez mais empregos, cada vez mais renda e trazer o desenvolvimento para o nosso Estado.

## Quaffs os pianos para o Sebrae/PI?

E uma nova missao. Urn novo desafio. A gente sabe das dificuldades, mas a gente sabe que existe urn caminho que ja foi trilhando. Queremos imprimir a nossa marca pessoal. Mas com interesse de dar prosseguimento ao trabalho ja iniciado por Jesus Filho, presidente anterior, pois seu trabalho é hoje reconhecido no Sebrae e em todo o Estado do Piaui, e durante esses dois oltimos anos em especial. Estive em boa parte de nosso Estado, de Norte a Sul, e aonde a gente chega, conversando com as pessoas, especialmente as empreendedoras deste Estado, o Sebrae é unanimidade, pelos servicos, pelo apoio que (la a essas micro e pequenas empresas. Por isso, as pessoas que estao com algum tipo de duvida, com algum tipo de ansiedade quanto a essa nova gestao, podem ficar tranquiilas porque o caminho sera

praticamente o mesmo, vai mudar pouca coisa, mudard muito mais o estilo do que a essencia.

## Que mensagem o Senhor deixaria para os lojistas nesta mudanca, nesta partida?

Uma mensagem de gratidao por todo o apoio que recebi, de gratidao porque passei todo esse periodo a frente da CDL me dedicando ao nosso movimento e aos nossos companheiros. Uma boa parte do meu tempo, tirando da convivencia com a minha familia, tirando tempo da convivencia da minha empresa, prejudicando ate de certa forma o tempo que precisava me dedicar a minha empresa, sacrificando realmente a minha vida. Mas nao me arrependo. Quero dizer que so tenho gratidao, porque tive a oportunidade de conhecer diversas pessoas que realmente reconhecem o nosso trabalho. Reconhecem tanto que hoje sou vice-presidente da Confederacao. Por esta funcao mensalmente you a Brasilia participar de reunioes, procurando colaborar, inclusive, com o destino do nosso movimento lojista nacional. E essa gratidao vem muito, porque entrei para esse movimento vendo pessoas que la estavam dando sua colaboracao, vendo pessoas entusiasmadas, vendo o exemplo do Jesus Filho, do Evandro Cosme, do Savio Normando, do Simeao, do Pedro Rocha, do Agostinho, de tantos lideres, empresarios que estavam la se dedicando e dando sua colaboracao dentro do movimento lojista. Entao, a mensagem que eu deixo é muito simples: obrigado por todo o apoio, muito obrigado por toda a forca, muito obrigado pela amizade que conquistei durante tantos anos.



## Grupo Carvalho: um exemplo de crescimento e expansao no Piaui

Comercial Carvalho é hoje uma das maiores redes de faturamento nacional no varejo, segundo a Associação Brasileira de Supermercados (ABRAS), e o melhor atacadista do estado do Piauí, conforme a Associação Brasileira de Atacadistas e Distribuidores (ABAD). Tudo isso faz com que a rede também seja a maior contribuinte de ICMS do Estado. No entanto, para chegar até aqui, o caminho foi longo. A empresa foi fundada em 23 de setembro de 1986, a partir de um pequeno comércio e hoje, vinte anos depois, conta com cerca de 4.775 funcionários, distribuídas por 59 filiais espalhadas pelos estados do Piauí e Maranhão.

Os dados da empresa impressionam. Um levantamento feito mostra que mais de um milhão e duzentas mil pessoas fazem compras todos os meses em lojas do Grupo Carvalho. A Revista Super Hiper/ Supermercado Moderno também mostra que o grupo é a 19ª maior rede do país, além de 17ª maior rede atacadista do Brasil. Já a Revista Exame traz, em seu levantamento anual, o Grupo Carvalho entre as 500 maiores empresas do país e o classifica na 261ª posição entre todos os segmentos.

O presidente do grupo, Reginaldo Carvalho, afirma que seu empreendimento cresce em torno de 20% ao mês e que a empresa está em constante expansão. "No último ano abrimos quatro lojas em Teresina: Parque Piauí, Mafua, São



Joaquim e Homero. Esta última, na zona nobre da capital, conta com o grande diferencial do conforto, com várias lojas de apoio, como restaurantes, farmácias e lavanderias, entre outras. Neste espaço temos melhores condições de atender melhor nosso consumidor", informa o empresário. Somente com a abertura destas lojas, o Grupo Carvalho proporcionou a criação de cerca de 400 novos empregos diretos. E todo esse crescimento faz com que sua arrecadação e tributação cresçam proporcionalmente. "Hoje nos

somos o maior contribuinte do Estado e isso aumenta nossa responsabilidade", diz Reginaldo ao informar que este ano pretende investir na abertura de novas lojas no interior do Piauí e Maranhão. "Nos temos projetos futuros de expansão para outros estados, mas no primeiro momento queremos firmar nossas raízes aqui no Estado e complementar nosso projeto aqui, principalmente no Piauí e Maranhão", revela o empresário que se diz feliz com a preferência dos piauienses pelos serviços do Grupo Carvalho.

"O consumidor piauiense tem uma preferência e consideração muito grande pela nossa empresa. Com isso, criamos um apego aos nossos clientes e, agora mesmo, estamos sorteando 20 carros, o que nos deixa felizes, pois desta forma estamos agradecendo a população pela preferência que ela nos dá", finaliza o empresário.

## Expansão do crédito beneficia varejo

O varejo será um dos principais beneficiados se for confirmada a previsão da Federação Brasileira de Bancos (Febraban), de expansão de 19,5% no crédito em 2007. A afirmação é do presidente do SPC Brasil, Araken de Carvalho Novaes, ao constatar que "o comércio é o captador de boa parte dos recursos injetados na economia". Além da possibilidade de absorver os recursos extras em circulação, segundo Novaes, em um cenário como o apresentado, o comércio pode ampliar o acesso aos financiamentos, com juros mais

acessíveis. Dessa forma, os comerciantes reinvestem no próprio negócio. A projeção feita pela Febraban encontra sustentação especialmente em dois fatores: a queda da taxa básica de juros (Selic) e o aumento do salário. A estimativa é de que, neste ano, o crédito a pessoas físicas cresça 22,5%, e o destinado a pessoas jurídicas tenha incremento de 16,9%. Novaes lembra que os juros em declínio favorecem aos parcelamentos com maior prazo oferecido pelo varejo. As opções de pagamento estendidas se consolidaram em 2006 e deverão prosseguir neste ano, segundo ele.

Porém, adverte que o incremento esperado está atrelado ao pacote de medidas do Governo Federal para impulsionar a economia e estima, com isso, a possibilidade de abrandamento da inadimplência. Entre os fatores que podem contribuir nesse sentido, na opinião de Novaes, estão o crescimento do agronegócio e os investimentos em construção civil. Sobre esse último setor, o dirigente comenta que, além de absorver mão-de-obra, ajuda a movimentar outras esferas da economia, como das empresas fornecedoras de material de construção.

# Edson Rocha toma posse na CDL de Picos



O novo presidente da Câmara de Dirigentes Lojistas de Picos, empresário Edson Rocha (Loja Santo Antonio e Calçada Paulista), tomou posse no dia 12 de janeiro, durante a confraternização anual da entidade. O evento reuniu diretores, lojistas e empresários locais no Clube do Professor, onde também foram premiados os três maiores consultores do SPC de 2006.

A eleição para o biênio 2007/2008 aconteceu no dia 15 de dezembro, na sede da CDL, através da formação de chapa de consenso. De acordo com o ex-presidente José Rivaldo de Sousa, um edital e publicado com antecedência para oficializar o processo eleitoral, de maneira que os sócios fiquem a vontade para formar mais de uma chapa. Se assim decidirem.

A nova diretoria da CDL conta também

nomes novos como: Valdir Sales (Equipadora Sales), Chaguinha (Jornal de Picos), Martinho Cosme (Globo Motos) e Edilberto Rocha (Comercial Rocha). Para Edson Rocha, o momento é oportuno para assumir a presidência da entidade.

"Sempre estive participando da diretoria há vários anos, assumindo cargos importantes como tesouraria, a vice-presidência e outros, mas chegou a vez de dar a minha contribuição como presidente da CDL e fazer o melhor possível para o nosso setor lojista. Estou contente de poder assumir essa missão e espero contar com o apoio de nossa diretoria e de nossos associados", afirmou. O novo presidente foi eleito com a preferência de 84,61% dos votos válidos nessa eleição, uma das mais participativas da história da entidade. "Eu assumo essa missão com a convicção de que vamos dar o melhor que temos para continuar o excelente trabalho daqueles que nos antecederam", enfatizou Edson Rocha, prometendo muitas novidades na sua gestão.

## Balanco positivo



José Rivaldo, que esteve no comando da CDL de Picos no último mandato, fez um balanço positivo da sua gestão. Segundo ele, durante os dois anos, cursos e palestras foram ministrados para os lojistas, assim como benefícios foram conseguidos para toda a classe.

Rivaldo destacou ainda a contribuição que a CDL tem dado à sociedade ao se empenhar na defesa dos interesses da população. Como exemplo, citou a instalação do Corpo de Bombeiros; a iluminação e reforma do aeroporto de Picas; a construção do asfalto das laterais da BR 316, na altura da Avenida Deputado Sá Urtiga e Avenida Senador Helvídio Nunes; dentre outros.

Segundo Rivaldo, o principal papel da CDL é atender aos interesses da classe lojista, mas sem esquecer o social. "Nos entendemos que fazemos parte de uma sociedade e que se essa sociedade não estiver bem, o comércio também não vai estar. Então por isso nos interessamos pelo lado social e procuramos dar atenção aos interesses mais urgentes da sociedade dentro daquilo que está ao nosso alcance", disse ele. "O que não podemos fazer, ajudamos a cobrar das autoridades competentes", finalizou.

## CDL de Teresina refine lojistas em torno de confraternizacao natalina

Lojistas de todo o Piauí estiveram reunidos, no dia 09 de dezembro, na noite que marcou a confraternização de Natal da Câmara de Dirigentes Lojistas de Teresina, realizada no Antonius Buffet. Mirsica, sorteios, animação e o espírito natalino deram um tom especial a festa, que comemorou o encerramento de mais um ano de muitas conquistas.

Estiveram presentes o prefeito de Teresina, Silvio Mendes; o presidente da Federação das Câmaras dos Dirigentes Lojistas do Piauí, Evandro Cosme; o então presidente do Conselho Deliberativo do Sebrae/PI, Jesus Tajra Filho, presidentes das CDLs do interior do Estado e representantes de entidades ligadas ao setor.

O presidente da CDL de Teresina, Ulysses Moraes, agradeceu a todos os lojistas pelo trabalho realizado junto à instituição, na busca do desenvolvimento da economia piauiense. "Sabemos que a vida do empresariado é cheia de desafios. Mas me sinto gratificado pelo que passamos juntos durante esses anos e por todo o trabalho que desenvolvemos", declarou.

Evandro Cosme fez uma saudação especial à CDL de Teresina, pela parceria junto à FDCL do Piauí em todos os seus projetos e atividades. "Nos que fazemos a FDCL temos o trabalho facilitado por contarmos com o apoio da CDL de Teresina", afirmou Cosme. "Estamos aqui renovando os planos para o ano que vem, mas não podemos esquecer do importante significado cristão que tem o Natal", finalizou.

### CDL oferece jantar a funcionários



Para celebrar o Natal e o encerramento das atividades de 2006, a CDL de Teresina ofereceu uma agradável noite aos seus funcionários no auditório da entidade. O evento aconteceu no dia 19 de dezembro e contou com a presença de diretores, ex-presidentes e familiares, que usufruíram de um farto jantar e de sorteio de brindes.

Ulysses Moraes falou aos demais presentes da sua satisfação em participar do momento e agradeceu a todos que contribuíram durante o ano de 2006 para que a CDL oferecesse o melhor trabalho possível aos seus associados.

Ao deixar sua mensagem de Natal, Evandro Cosme ressaltou a importância de Jesus Cristo e proporcionou um momento de oração junto aos demais presentes.

### Decreto empresarial regulariza as etiquetas e códigos de barra

Desde o mês de dezembro, supermercados, lojas, restaurantes, bares e outros estabelecimentos comerciais precisam seguir novas regras na hora de informar aos consumidores os preços de produtos ou serviços. Isso porque o governo federal editou o decreto 5.903/2006, que estabelece como deve ser disponibilizado o preço de produtos financiados, quão regras os supermercados devem seguir caso adotem código de barras e o que configuraria infração aos direitos dos consumidores, entre outros aspectos.

As novas regras passaram a valer no **dia 20 de dezembro**. De acordo com o decreto, o comércio pode **usar três tipos de recursos** para informar ao consumidor os **preços dos** produtos ofertados: etiquetas afixadas diretamente na embalagem, código referencial ou código de barras. **O decreto** estabelece, no entanto, normas para o uso **dos códigos, no sentido de** garantir ao consumidor o direito a **informação**.

